

Coaching em **Vendas**



**APRENDA A DESENVOLVER
EQUIPES DE VENDAS DE
FORMA EFICAZ**

Coaching em Vendas

Mais do que nunca, equipes enfrentam **diversos desafios** ao longo do processo de vendas, como o estabelecimento de metas, o desenvolvimento de habilidades de comunicação, negociação e persuasão, o gerenciamento do tempo, a construção de relacionamentos sólidos, entre outros.

Uma das formas de auxiliar os times a lidarem com esses desafios é o **coaching** – processo de orientação e suporte que visa desenvolver o potencial das pessoas e ajudá-las a alcançar seus objetivos pessoais e profissionais.

Quando líderes assumem a responsabilidade pelo desenvolvimento dos liderados, isso contribui diretamente para **o crescimento e o sucesso da equipe de vendas**.

Mas como fazer isso na prática? O treinamento Coaching de Vendas da RAIN Group tem o objetivo de trazer conhecimento, habilidades e ferramentas para que gerentes possam treinar os vendedores para que alcancem o melhor desempenho.



CONHECIMENTOS & HABILIDADES ADQUIRIDOS NO TREINAMENTO



DEFININDO METAS

Como maximizar a motivação e reestruturar hábitos para atingir metas e impulsionar o sucesso;



TORNANDO-SE UM COACH

Como conduzir conversas de coaching de maneira estruturada, a partir de 10 perguntas cruciais para o processo;



CONDUZINDO O PROCESSO

Como criar um ritmo que impulsione o compromisso e a responsabilidade e que oriente o desenvolvimento e o crescimento profissional do vendedor;



ESTRUTURANDO UM PLANO DE AÇÃO

Como preparar os vendedores para que eles elaborem um plano convincente, a fim de conquistar oportunidades de vendas.

FORMATOS DE APRENDIZAGEM

Este treinamento está disponível nos formatos abaixo, que também podem ser customizados para atender as necessidades da sua equipe e organização.



PRESENCIAL:

- **Carga Horária:**
16 horas
- **Encontros:**
02
- **Turma:**
Até 25 pessoas



ONLINE (SÍNCRONO):

- **Carga Horária:**
14 horas
- **Encontros:**
07
- **Turma:**
Até 20 pessoas

Materiais

- Apostila do participante
- Plano de Coaching

OPÇÕES DE ENTREGA

Alinhar o conteúdo ao contexto de cada cliente é essencial para alcançar os resultados esperados. Desta forma, **oferecemos esta experiência de aprendizagem das seguintes maneiras:**



TURMA IN-COMPANY

Conteúdo personalizado de acordo com o perfil e necessidades do público, assim como à realidade e resultados esperados pela organização.



FORMAÇÃO DE FACILITADORES

Preparação de profissionais da organização para desenvolverem o conhecimento e as habilidades necessárias para se tornarem treinadores no tema.

**CLIENTES
QUE CONFIAM
NESTE PROGRAMA**



EXPERIÊNCIAS TRANSFORMADORAS DE ALTO IMPACTO

A LUMEN Academy é uma consultoria de desenvolvimento humano e organizacional (DHO) especializada em apoiar a **transformação da liderança e seus resultados**.

Nossa paixão é **entregar experiências de altíssima qualidade que gerem os resultados desejados**. Com brilho nos olhos e parceria com cada cliente, trabalhamos para que os objetivos estratégicos sejam atingidos de maneira sustentável.

Buscando sempre um **profundo conhecimento da cultura do cliente**, oferecemos soluções de consultoria em DHO, alinhadas às expectativas e conectado a estratégia do cliente com altos padrões de qualidade.

DIFERENCIAIS:

- 
- ▶ Métodos com ferramentas simples e práticas;
 - ▶ Adaptabilidade;
 - ▶ Embasamento sólido;
 - ▶ Abrangência global;
 - ▶ Foco no resultado do cliente.

OUTROS TREINAMENTOS DO PORTFÓLIO



DESENVOLVIMENTO HUMANO E ORGANIZACIONAL

- Fundamentos da Liderança;
- Mindsetividade para Gestão do Tempo;
- Mindsetividade para Reuniões Efetivas;
- Propositividade;
- Praticando Accountability;
- Conversas que Conectam;
- Mudança de Mindset;
- Liderança Fora da Caixa.



VENDAS CONSULTIVAS

- Vendas Consultivas;
- Gerenciamento Estratégico de Contas;
- Insight Selling;
- Prospecção em Vendas;
- Negociação de Vendas;
- Coaching em Vendas;
- Crescendo com o Cliente.

CHEGOU A HORA DE DAR O PRÓXIMO PASSO

Leve o **Coaching em Vendas** para a sua organização e descubra como ter uma equipe mais colaborativa e como trazer resultados efetivos e sustentáveis.



(11) 96629-9606



contato@lumenacademy.com



<https://lumenacademy.com/>

Conheça as nossas **redes sociais**



in

